

LOGAREC

<https://logarec.de/interne-vakanzen/360-sales-shark-m-w-d/>

360° Sales Shark (m/w/d)

Beschreibung

[ai_playlist id="2572"]

Wir sind ein aufstrebendes Startup, Fach- und Führungskräfte rund um IT und Softwareentwicklung haben wir im Fokus. Wir suchen gezielt nach den passenden technologischen- sowie Soft-Skills die notwendig sind, um unsere Kunden zu Champions in der IT werden zu lassen.

In unserer Branche jagt eine Innovation die nächste, das schreckt dich nicht ab und begeistert dich? Dann bist du hier goldrichtig!

Wir sind keine KPI Bude, du bist für deinen Erfolg selbst verantwortlich. Für deine Ziele identifizieren wir gemeinsam Maßnahmen und bieten dir eine Plattform für deinen Erfolg.

Aufgaben

- Du begeisterst Kandidaten sowie Neukunden für eine erfolgreiche Zusammenarbeit
- Du berätst Kandidaten bei der richtigen Stellenauswahl
- Du übernimmst die Gehaltsverhandlung
- Du begleitest die Kandidaten bis hin zur Vertragsunterschrift

Was wir wollen

- Erste Erfahrungen im **Vertrieb**, ein vergleichbares Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung
- **Mindset** ist alles: Du hast richtig was drauf und Erfolg ist dein größter **Motivator**
- Du hast **Ausdauer** und bist der Meinung: „Stillstand ist Rückschritt“
- **Zuverlässigkeit** und **Teamgeist** zählen zu deinen Stärken

Das bieten wir

- attraktives Fixgehalt mit ungedeckelten Provisionen
- keine KPI Klitsche
- regelmäßige Incentive Reisen z.B. nach Barcelona, Ibiza, Dubai oder Bali
- umfangreiche Trainings durch erfahrene Experten
- Karrierebooster
- flexible Arbeitsweise wie es sich für das 21. Jahrhundert gehört mit onsite und offsite work
- diverse shared offices in NRW

Arbeitgeber

LogaRec GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

Consulting

Arbeitsort

Erkrather Straße 401, 40231, Düsseldorf

Remote work from: Deutschland

Veröffentlichungsdatum

23. März 2024

Kontakte

Jan Adamec

Jetzt bewerben